讲"诚信"永不言迟

得更好、变得更强、走得更远。

□赵畅

解,也是出于信任。

我的货款"

何时何地都不晚。

更彰显了他们诚实守信的品格。

微观点:诚信是至关重要的无形资产

只有坚持以信立身、以诚兴业,我们才能做

23年前,在浙江海宁进货时欠了货款,此后与对方失去联 系;23年后,在山西的温州商人夏先生通过海宁当地媒体找到 债权人孙国新,10月16日转账20万元,还清了当年的货款。

夏先生与哥哥早年从事皮衣生意,2000年他们从孙国新

然而,对于孙国新的信任与宽容,夏先生兄弟俩并没有将

的厂里进了批男装,但卖得不好,欠了20多万元货款。知道夏

先生资金周转困难,孙国新没催他们。"没催他们",既是出于理

它视为可以拖欠甚至不予偿还的理由。事实上, 夏先生兄弟俩

真心"想还钱,但孙国新换了手机号码,联系不上",即便"到海

宁打听孙国新的下落,也没能找到人"。直至10月13日,夏先

生与海宁大潮网联系,希望媒体帮忙找人,最终才找到因工厂

倒闭后离开海宁而换了手机号的孙国新。当得知夏先生为了 还债通过媒体找自己,孙国新惊讶不已。为什么?因为"像他

这样的人真的很少,这是20多年来我收到的第一笔主动还给

诺言.孙国新当时只是一听了之,但夏先生兄弟俩可谓是一诺

千金而时时牢记于心。等他们有钱可还以后,不仅第一时间启

动了还钱计划,而且还一次次联系,大有"联系不上,还不了欠

债,就决不罢休"之势。从中,既折射出他们坚韧执着的精神,

三进行了努力,特别是在手机打不通、问人不知情的尴尬中,其 时不再与自我死磕到底,或许也算是一种宽慰性解脱。然而,

在他们兄弟俩看来,"欠债还钱"是天经地义之事。诚信比天 大,如果找不到孙国新而还不上钱,就是自己欠缺诚信的表现,

就会因此而责怪自己,以至惭愧、抱憾一辈子。正是因兄弟俩

把诚信看得比什么都重,才驱使他们在23年里千辛万苦、千方

百计找人,最终得以如愿以偿——"转账20万元,一次性还清

当年的货款"。夏先生兄弟俩的行为告诉我们:只要讲"诚信",

范之一,是我国传统文化的核心理念,也是市场经济发展的价

值基石。包括夏先生兄弟俩在内,"诚信农妇"武秀君、"信义兄

弟"孙水林、孙东林、"油条哥"刘洪安等,一个个响亮的名字、一

件件感人的事迹,生动展现了当代中国人以诚立身、守信践诺

的精神风貌。如果说,诚信是每一个人的"通行证",是至关重

要的无形资产的话,那么,只有坚持以信立身、以诚兴业,我们

让大学生村医

"引得来、干得好、留得下"

"诚信者,天下之结也"。诚信是人类社会最基本的道德规

对于夏先生兄弟俩曾经许下"等生意好了一定会还钱"的

或许,在旁人看来,凭这份诚信的心愿,何况还一而再再而



#### 【自信从容的中国航天人】

苍茫大漠迎来一年最美的时刻。胡杨挺立,张开怀 抱静待英雄凯旋。

在长达154天的太空驻留后,神舟十六号乘组航天 员景海鹏、朱杨柱、桂海潮顺利返回东风着陆场。作为 我国空间站进入应用与发展阶段后的首次载人飞行任 务,"博士乘组"用满格的状态交出了满分的答卷,在空 间科学领域取得了重要进展,迈出了载人航天工程从建 设向应用、从投入向产出转变的重要一步

就在返回前几天,神十六和神十七两个乘组再现 "太空会师"。六人相拥,或许有着兄弟团聚的欣喜、即 将驻留的憧憬、依依惜别的不舍……但最终定格在浩瀚 宇宙的,是属于中国航天人自信从容的表情,

神舟十六号乘组返回地球途中,和其他乘组一样, 当飞船穿越大气层时,会经历一个黑障区。经历高温的 磨砺、黑暗的考验之后,他们才能看到最美的地表风 景。这段经历常被形容为"真金不怕火炼",正是中国航 天人的真实写照。因为拼搏、所以勇敢,自信从容、步履

#### 【基础教育经费要花在刀刃上】

来自教育部的信息显示,2022年,我国基础教育财 政性教育经费达3.2万亿元,比2015年增加1.3万亿元, 年均增长7.7%。"十三五"以来,基础教育各学段财政总 投入和生均支出逐年只增不减,为推动基础教育优质均 衡发展提供有力支撑。

作为国民教育体系的根基,基础教育的公共需求属 性和主要特征,决定了政府的责任主体地位,始终是国 家教育财政投入的重中之重。"十三五"以来,在中央与 地方的共同努力下,基础教育领域财政投入逐年增加。 学前教育、义务教育、普通高中生均一般公共预算教育 经费比2015年分别增长91%、33%、53%,生均投入水平 大幅提高,有力支持了基础教育快速发展。

在尽量消除地区差异、校际差距的同时,为学生和 老师提供更多资金保障,意味着公众能够更加平等地享 有更加优质的教育资源和服务。随着基础教育经费投 入逐年提高,有必要在"严监管"上做文章。只有牢固树 立"花钱必问效、无效必问责"的理念,完善科学的绩效 评价体系,才能提升基础教育经费的使用效益,确保财 政资金的每一分钱都真正花在刀刃上。

#### 【让大流量自觉走向正能量】

最近,抖音、微博、快手、微信等多家平台宣布,分批 次、分阶段引导粉丝量50万以上的"自媒体"账号对外展 示实名信息,账号注册主体为个人类型的将显示注册人 真实姓名,机构类账号显示企业、机构名称。"大V前台 实名制"的举措,开启了让大流量自觉走向正能量的治 理新路径

网络信息内容的生产和传播,在满足人民美好生活 需要、促进经济社会发展的同时,也对监管和治理形成 巨大挑战。"自媒体"账号屡屡出现违规营利、虚假新闻、 假冒仿冒等问题,严重侵害了网民合法权益。鉴于此, 我国制定民法典、网络安全法、《互联网信息服务管理办 法》等法律法规,明确了网络信息内容传播规范和相关 主体责任。

强化资质认证展示只是加强"自媒体"管理的其中 一环。下一步,还需要从规范信息来源标注、加强信息 真实性管理、加注虚构内容或争议信息标签等方面继续 发力,为构建良好网络信息生态打下坚实地基。部门依 法治理、行业强化自律、平台履行职责,全社会齐心协力 营造和谐、健康的网络信息环境,必能让网络成为真正 服务于社会的公信平台,让网络空间成为亿万人民的精



## 嵌入式养老 值得期待

嵌入式养老,就是养老机构与社区有机 融合,以社区为载体,以资源嵌入、功能嵌入 和多元运作方式嵌入为理念,在社区内嵌入 一个市场化运营的养老机构,整合周边养老 服务资源,集日间照料、临时托管、文化娱乐 等多种功能于一体,为社区居家老人提供助 餐、助医等服务,给老年人就近养老提供专业 化、个性化、便利化的养老服务。

@南方日报:我国预计2035年前后进入重 度老龄化阶段,人口老龄化背景下,这种融合了 传统养老模式优点,也弥补了其部分缺陷的新 型养老模式,将大有可为,当然也要抓紧探索, 尽快形成可复制推广的经验做法。

@维辰:期待有关部门加强规划统筹,明确 政策扶持、业务指引等办法,制定土地审批、风 险承担等配套政策,帮助养老机构实现跨社区 连锁运营,加强机构自身"造血"能力,打通嵌入 式养老的堵点痛点,加大优质养老服务供给,让 老年人老有所养、老有所乐。



刷短视频的老人越来越多,不少老人被大数据精准"拿捏",落入"信息茧房"。

沈海涛

### 希望的田野可以发光发亮

□杨朝清

微观点:只要保留特色、用"匠心"保证品质、擦亮品牌,农产品不仅不愁卖, 还可以卖出一个好价钱。

眼下,在浙江余姚市鹿亭乡,家家 户户的房前屋后都晒着番薯粉丝,空 气中弥漫着番薯特有的清香。近年 来,鹿亭乡大力发展旅游产业,通过举 办粉丝节、搭建"共富工坊",组织电商 直播等措施,让当地特色农产品番薯 粉丝从小山村走向全国,每公斤售价 最高可达80元,番薯粉丝俨然成了

在广袤的乡土大地上,粉丝有很 多,能够卖到80元一公斤的粉丝却很 少。久煮不烂、浸时不糊、夹筷不断, 吃起来 Q 弹爽滑的鹿亭番薯粉丝,在 市场交易中不仅受到消费者的青睐, 也产生了品牌溢价。

番薯粉丝成金丝"看上去很诱 人,实际上却并没有想象的那么容 易。一方面,10公斤番薯通常能做出 1公斤干粉丝,不能只见树木不见森 林;另一方面,在"机器换人"如火如荼 的当下,鹿亭番薯粉丝仍然严格按照 传统工艺制作,需要清洗、粉碎、过滤、 打浆、上蒸、摇丝、晒丝等七道工序,每 一步都离不开人工,全程需要一个星 期左右,村民们付出了辛苦的劳动,成 如容易却艰辛

精益求精、追求卓越,慢工出细 活,融入细心、耐心和巧心的"绣花功 夫",让鹿亭番薯粉丝变得与众不同。 从番薯品种的选择,到一步一步地制 作,美食的背后,凝聚着许多人的智慧

"酒香也怕巷子深",一些非遗产 品明明品质不错,却由于缺乏认知度 与美誉度,在市场中乏人问津、湮没无 闻。在互联网时代,通过短视频、电商 直播等方式,优质的非遗产品得以进 入五湖四海消费者的视线,被认识和

除了通过网络销售,"番薯粉丝成 金丝"也离不开农旅结合。乡村旅游 的兴起以及农家乐、民宿的火爆,带动 了番薯粉丝的线下销售。不论是将 "鹿亭番薯粉丝"成功注册为中国地理 标志证明商标,还是连续几年举办番 薯粉丝节,抑或是创建"农合联"村级

服务社,当一个农产品有了辨识度与 影响力,不仅能够成为"流量经济"的 受益者,也能够在线下受到追捧

从"将就"到"讲究"的消费文化升 级,让消费者对商品品质要求越来越 高。置身在一个以易变性、不确定性、 复杂性和模糊性为特征的商业环境 中,有些投机者功利、短视的"一锤子 买卖",固然能短暂地进行利益变现, 但却是涸泽而渔、自毁长城。只有用 优质的商品与服务赢得消费者的信任 与认同,商品才会更有口碑与信誉,才 会有更多回头客,才会赢得更多消费 者的喜爱。

乡土大地作为"希望的田野",理应 让热爱生活、努力付出的普通劳动者得 到更多的回报和激励。犹如一面镜子, "番薯粉丝成金丝"提醒和启发人们 ——只要保留特色、用"匠心"保证品 质、擦亮品牌,农产品不仅不愁卖,还可 以卖出一个好价钱,让农民更有获得感 与幸福感

# 微观点:引导医学专业毕业生服

才能做得更好、变得更强、走得更远。

务农村、扎根农村,这是"引得来"和"留 得下"的关键。

今年4月,国家卫生健康委、教育部、财政部等五部门联合 发布《关于实施大学生乡村医生专项计划的通知》。"大学生乡 村医生专项计划"的实施意味着越来越多的大学生能够到乡村 服务老百姓。国家卫生健康委办公厅主任王斌表示,今年已招 聘大学生乡村医生5000多人,农村订单定向免费医学生有 4800多人完成住院医生规范化培训,进入乡镇基层岗位工 作。

健全完善乡村医疗卫生体系,是筑牢亿万农民群众健康的 第一道防线,是全面推进乡村振兴的应有之义。然而,目前在 全国不少乡村,医务人员年龄偏大、专业素质不高,医生队伍不 稳定、人才不足,这是制约乡村医疗卫生发展的最大瓶颈。实 施大学生村医计划,可以补充优化村医队伍,为亿万农村居民 提供更多健康"守护人",提升乡村医疗卫生服务水平

据报道,越来越多的大学生到乡村服务老百姓,基层医疗 卫生机构的水平也在提升。目前全国已经有7100多所基层医 疗卫生机构达到国家标准,占比超过了68%。建成3800多所社 区医院,方便群众就医。可见,大学生村医计划已产生一定效

实施大学生村医计划,可促进医学专业毕业生更好就业。 随着大学毕业生越来越多,城市医生行业的竞争越来越大,两 极分化严重,有的得到了高岗位、高薪资,有的则处于左右为 难、进退维谷的状态,更何况,不少医院更愿意挖一些富有经验 的老医生,一些医学生只得转行另谋出路。

"观念一变天地宽",医学专业毕业生应把就业的目光投向 公众最需要的地方,投向偏远的中小城市、县城,甚至可以选择 服务农村、扎根农村。今年我国已招聘大学生乡村医生5000 多人,还有4800多名定向免费医学生进入乡镇基层岗位工作, 这就是一个良好导向。个别学医毕业生看到乡村医疗资源的 稀缺性和需求的存在,选择到乡村开诊所,这也是一种创新选

实施大学生村医计划,"引得来"后如何"留得下"? 医学生 就业热衷于大城市的重要原因是学医不易,学制比其他专业时 间长、学科内容复杂深厚,医学生在求学阶段需付出更多精力 和经济成本,就业时便普遍看重前景和"钱途"。所以,引导医 学专业毕业生服务农村、扎根农村,这是"引得来"和"留得下"

为此,在激励措施方面,大学生村医计划提出,"提升乡村 医疗卫生机构全科医生工资水平,使其与当地县级公立医院同 等条件临床医师工资水平相衔接。有条件的地方可以在乡村 医疗卫生机构绩效工资内部分配时设立全科医生津贴项目并 在绩效工资中单列""严格落实乡村医生基本公共卫生服务补 助、基本药物制度补助、一般诊疗费政策,动态调整补助标准, 逐步提高乡村医生收入"……

同时,还要拓宽大学生村医的职业发展空间。各地应统筹 各级医学院校教育资源,加大继续医学教育资源供给,为大学 生村医提供学历提升教育机会,支持开展大学生村医能力提升 培训,使其能和县级、市级医生一样,不断学习先进的医疗手 段,不断提高他们的医学综合能力和实践技能,更好为老百姓

大学生村医的社会保障水平也应提升。大学生村医计划 要求,各地应将大学生乡村医生作为招聘引进的医疗卫生人 才,由乡镇卫生院与大学生乡村医生签订服务协议,明确服务 期限,按规定落实相应社会保障待遇。他们的家人上班、孩子 上学等问题也应有相应制度设计。

总之,各地财政、编制、执行等情况参差不齐,哪一项都可 能把大学生村医服务农村卡住。如何让大学生村医"引得来、 干得好、留得下",是必须努力破解的重要课题。

## "双 11", 多些真诚少些套路

□木须虫

微观点:一方面,平台要积极作为,保证消费者购物的便利感与享受优惠的 获得感,另一方面,市场监管也应及时跟进,倒逼商家守法经营,共同创造"双11" 诚信放心的消费环境。

今年"双11"提前启幕,"全网最低 诈陷阱则违背了商业诚信。 价"成为多家电商的卖点。最近,有品 牌与不同销售渠道因"定价权"引发争 议,内幕如何消费者不得而知,可从消 什么比不打折的官方渠道更贵?记者 调查发现,这与电商平台"一品多价' 现象有关。

无论是"6·18",还是"双11",促销 优惠规则设计复杂、促销优惠不实、虚 假打折等,一直饱受诟病。的确,促销 优惠规则设计越复杂,显然让消费者 准确把握的难度就越大,同时,规则越 11"对消费者尤其是对用户群的回馈与 复杂意味着限制越多,使得消费者能 够享受到的优惠远低于台面上宣传的 幅度,某种程度会产生误导效应,如果 商家利用促销规则制定自主权,用低 重点放在提高和改善消费者体验上面, 鼻子陷入套路。 价优惠的噱头来算计消费者,掘下欺 多些真诚少些套路。

商家追求利益最大化无可厚非, 但是商业取利亦须取之有道:商业推 广需要技巧,提高对消费者的吸引力, 费者体验看,"全网最低价"玄机多 通过一定形式的娱乐、游戏方式,提升 多。明明打出"30天最低价"优惠,为 消费者参与度,增强平台的粘性,本无 物的便利感与享受优惠的获得感,同 不可,但应秉承真诚的原则,让参与更 简单,跳出"算计"的窠臼。

"双11"是顺应电商发展的产物, 设立之初主要出于平台与商家推广的 目的,但是随着电商的迅猛发展,网购 早已融入了许多人的生活,在电商市场 日益成熟的情况下,电商更应重视"双 让利,所给予的优惠可以不大,但必须 是简单易兑现的。大道至简,关键是要 摒弃短视、急功近利的观念与冲动,把签、噱头所迷惑,避免被商家促销牵住

当然,诚信经营无法完全寄希望 于商家的"道德血液"。"双11"即将来 临,一方面,平台要积极作为,顺应消 费者的呼声与诉求,做好营销策划的 筛选、评估与优化,真正保证消费者购 时,加强平台商家促销的管理,引导诚 信营销和公平竞争;另一方面,市场监 管也应及时跟进,未雨绸缪,提前对重 点平台、重点领域开展行政指导,倒逼 商家守法经营,简便价格营销的设计, 共同创造"双11"诚信放心的消费环

消费者亦当理性消费,既不盲目 凑热闹,也不"唯低价迷恋",轻易被 "全网最低价""30天内最低价"之类标

## 把"课间10分钟"还给孩子

微观点:把课间10分钟还给学生,是落实"双减"政策的题中应有 之义,亟需引起高度重视。

用的问题引发了广大家长共鸣和社会 广泛关注。在教室门口,经常能看到 这样的景象:下一堂课老师已站在门 口了,上一堂课还没结束,有时学生连

有些老师甚至鼓励学生主动利用课 间10分钟"卷起来",完成当天作业。卷 且优质教育资源供给远不能满足人们 之又卷的后果让课间休息的宝贵10分钟 从"必需品"变成了"奢侈品"。

上厕所都来不及……

众所周知,中小学生正处于长身 体的黄金期,也是人格形成和个性发 以更好的状态迎接下一堂课,更能做 教育全过程。 到张弛有度,劳逸结合,有助于身心健 康。课间10分钟的长期占用势必会 影响学生的健康成长。

对于这些,学校不可能不知道,但

近日,中小学生课间10分钟被占 用课间10分钟,不仅能拿到眼前可见的 "不得限制学生课间出教室活动"。《关 "成果",还可以避免课间玩耍有可能带 来的磕碰等责任。其思想根源是没有 以学生为中心,而是以学生成绩代替学 生全面发展;只追求眼下成绩,而不是 未来成长。追根溯源,可以看到当下社 会追求优质教育资源的目标比较单一, 的需求。

把课间10分钟还给学生,是落实 "双减"政策的题中应有之义,亟需引 起高度重视。需要政府、学校、家长和 教学方法,提升教学效率,加大检查巡 展的关键期。课间10分钟不仅能让 社会共同努力、标本兼治、综合治理, 学生放松身心、增进交流、缓解压力, 把以学生为中心的理念落实到中小学

育资源的有效供给和优化配置,优化 家长和学校要看到双方在培养孩子成 多层次教育层次类型和布局结构。教 育部已出台关于课间管理相关政策。 为什么这种情况会越演越烈?因为占 如《未成年人学校保护规定》明确规定 乐成长营造更好环境。

于进一步加强中小学生体质健康管理 工作的通知》则进一步强调"中小学校 每天统一安排30分钟的大课间体育 活动, 每节课间应安排学生走出教室 适量活动和放松".进一步制定实施细 则,并加强学校贯彻落实情况的督查 检查力度。

学校要严格落实教育部有关规 定,从保证学生健康成长的角度出发, 制定细则落实课间10分钟管理,优化 查力度,确保把课间10分钟还给学 生,做好安全引导教育。家长也要让 孩子找到属于自己的成长道路,而不 中长期治本之策在于推动优质教 是逼着孩子卷成绩。注重家校协同, 长成才的目标是完全一致的,做到相 互理解、相互配合,共同为孩子健康快